

アドバイザー派遣事業のご案内

専門家を派遣して、

商店街・小売市場等の様々な課題解決をお手伝いします！

◆次のような課題解決をお手伝いします。

- 法人化や共同事業等を行い組織力を高めたい。
- イベント等の集客力アップやポイントカードを活用して販売促進と顧客情報の管理を図りたい。
- 接客・POP・ディスプレイ等、基本となる販売技術を身につけたい。
- 業態転換・新商品開発や新しいサービスを展開し、売上アップにつなげたい。
- 店舗及び設備改修・アーケード・カラー舗装等のハード事業に取り組み活性化を図りたい。
- 空き店舗を活用したチャレンジショップ・テナントミックス・コミュニティ施設等の事業に取り組み賑わいを創出したい。
- 地域住民やNPO、地元企業、学校等と連携した地域貢献事業や情報発信事業に取り組みたい。
- 店舗・経営・販売・仕入・財務・労務等、全般の経営品質を向上させ、魅力ある店舗づくりを目指したい。

アドバイザー派遣の効果をあげるには、まず、自らが意欲的に取り組むことが必要です。

課題解決の目的や目標を明確にし、専門家と共に考えましょう。

	事業概要	
	課題解決型派遣	
目的	商業活性化や経営上の課題解決に取り組む商店街・小売市場などの要望に応じて専門家を派遣し、課題解決を図る。	
対象	商店街振興組合・小売市場協同組合・TMO・任意団体、グループ(条件あり)	
	小売店舗(条件あり)	
アドバイザー	中小企業診断士・商業施設士等の有資格者・専門家	
費用	無料 ((公財)尼崎地域産業活性化機構が負担)	
派遣回数	15回まで(小売店舗は5回まで)	
	派遣回数は、申請内容にもとづいて予算の範囲内で決定します。	
派遣時間	1回につき、おおむね2時間	

～魅力ある商業環境づくりをサポート～



公益財団法人尼崎地域産業活性化機構

